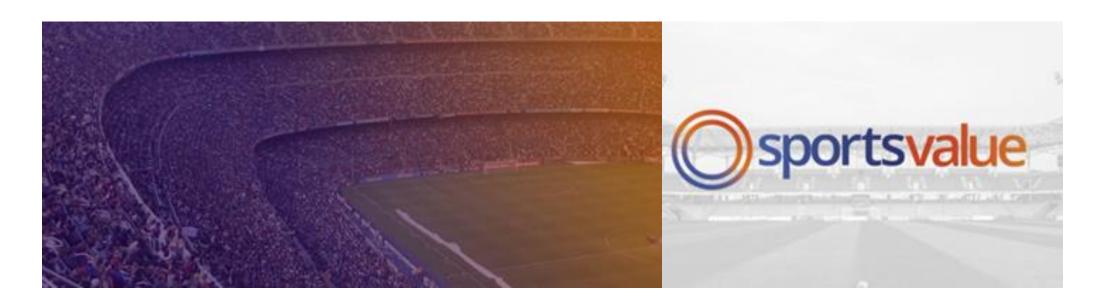
Finanças dos clubes brasileiros em 2017





Quem é a Sports Value?

A **Sports Value**, especializada em marketing esportivo, branding, patrocínios, avaliação de marcas e de propriedades esportivas acaba de lançar um novo estudo.

A empresa tem o objetivo de oferecer a patrocinadores, clubes, ligas, atletas, grupos de comunicação e federações uma nova visão do marketing esportivo e suas possibilidades.

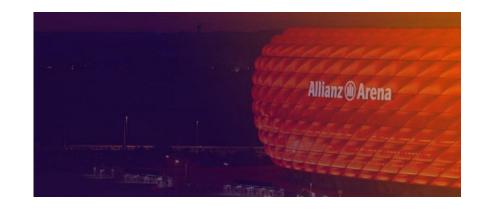
A Sports Value norteia-se na busca por agregar valores positivos para os projetos de seus clientes, sempre com retorno efetivo, tanto em termos tangíveis como intangíveis.

Os projetos para os clientes utilizam o conceito de retorno sobre investimento e retorno sobre objetivos.

A empresa conta com o maior banco de informações do mercado, com dados das últimas três décadas do esporte brasileiro e mundial.

As avaliações contam com uma metodologia sólida para que todas as estratégias sejam fundamentadas nos negócios dos clientes, com o uso de premissas confiáveis, testadas e que valorizem as marcas e os projetos.







Metodologia do estudo dos clubes brasileiros

A Sports Value acaba de finalizar sua análise sobre as finanças dos 20 clubes com maior faturamento do Brasil.



- Os 20 times foram analisados desde o balanço publicado em 2003 até sua mais recente edição de 2017. Essa é a série histórica mais longa do mercado.
- Foram consideradas as receitas brutas e custos dos clubes, além dos resultados financeiros e dívidas.



- Esses 20 times correspondem ao que seria nossa Liga dos mais ricos times do Brasil.
- Os 20 times representam mais de 80% de toda a movimentação financeira do futebol brasileiro.



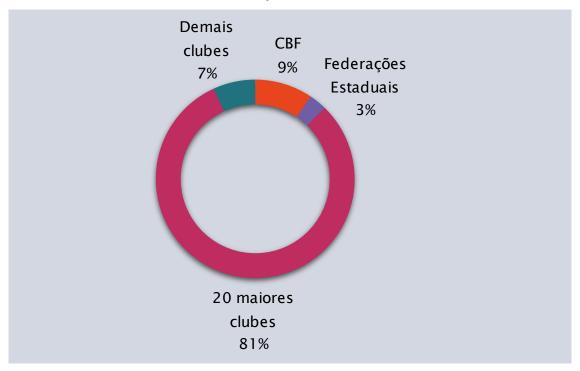


Mercado brasileiro de futebol

A Sports Value avaliou o tamanho do mercado de futebol no Brasil, considerado as receitas dos clubes, das 27 federações estaduais e da CBF.

O volume total gerado do mercado atualmente é de R\$ 6,25 bilhões, sendo os clubes de futebol responsáveis por 88% do total.

Mercado = R\$ 6,25 bilhões em 2017







Os 20 times viram suas receitas crescerem 4% em 2017.

O volume gerado pelos 20 times somados foi de R\$ 5,05 bilhões no ano passado, frente aos R\$ 4,85 bilhões de 2016

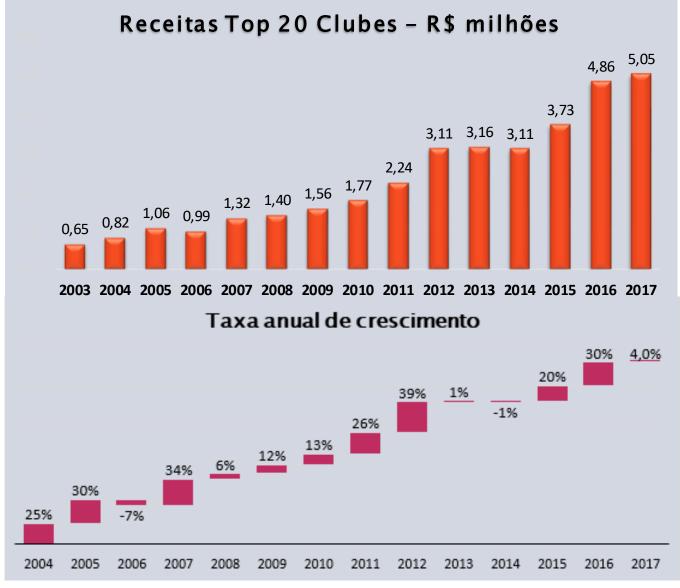
É a primeira vez que esses times ultrapassam a marca de R\$ 5 bilhões em receitas.

As receitas com TV caíram 18% em 2017, em virtude do registro realizado pelos clubes com as luvas recebidas da Globo e Esporte Interativo em 2016. Esses valores não se repetiram em 2017.

As receitas com transferências cresceram 40% passando, de R\$ 960 milhões no ano passado.

Os recursos com patrocínios cresceram 27% e as receitas com sócios outros 17%.

E a bilheteria apresentou crescimento de 9%.

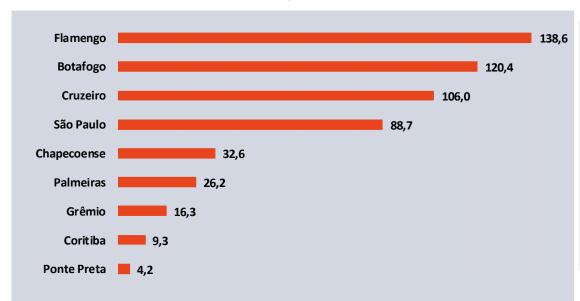




| RK | Clubas | | | Receita | Total- Em R\$ | milhões | | | Variação 2016-2017 | Variação 2011-2017 |
|------|---------------|-------|-------|---------|---------------|---------|-------|-------|--------------------|--------------------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Em % | Em % |
| 1 | Flamengo | 648,7 | 510,1 | 355,6 | 347,0 | 272,9 | 212,0 | 185,0 | 27% | 251% |
| 2 | Palmeiras | 503,7 | 477,5 | 351,5 | 244,1 | 181,2 | 244,6 | 148,1 | 5% | 240% |
| 3 | São Paulo | 480,1 | 391,4 | 330,9 | 246,9 | 364,7 | 284,1 | 226,1 | 23% | 112% |
| 4 | Corinthians | 391,2 | 485,4 | 298,4 | 258,2 | 316,0 | 358,5 | 290,5 | -19% | 35% |
| 5 | Cruzeiro | 344,3 | 238,4 | 363,8 | 223,2 | 187,9 | 120,4 | 128,7 | 44% | 168% |
| 6 | Grêmio | 341,3 | 325,0 | 190,6 | 206,3 | 196,3 | 233,5 | 143,3 | 5% | 138% |
| 7 | Atlético-MG | 311,4 | 316,3 | 244,6 | 178,9 | 227,9 | 163,0 | 99,8 | -2% | 212% |
| 8 | Santos | 287,0 | 295,8 | 169,9 | 171,2 | 190,3 | 197,8 | 189,1 | -3% | 52% |
| 9 | Botafogo | 280,5 | 160,1 | 121,0 | 163,4 | 181,5 | 122,8 | 58,9 | 75% | 376% |
| 10 | Internacional | 245,9 | 292,7 | 297,1 | 205,1 | 259,6 | 252,9 | 188,3 | -16% | 31% |
| 11 | Fluminense | 212,2 | 293,2 | 180,3 | 122,3 | 124,8 | 151,2 | 80,2 | -28% | 165% |
| 12 | Vasco da Gama | 191,5 | 213,3 | 189,7 | 129,2 | 157,1 | 146,2 | 137,1 | -10% | 40% |
| 13 | Atlético-PR | 161,3 | 164,1 | 158,0 | 138,8 | 102,3 | 212,8 | 65,5 | -2% | 146% |
| 14 | Coritiba | 119,1 | 109,8 | 85,7 | 87,3 | 96,7 | 86,8 | 66,5 | 8% | 79% |
| 15 | Sport | 105,5 | 129,6 | 87,6 | 60,8 | 51,4 | 79,8 | 46,9 | -19% | 125% |
| 16 | Bahia | 104,9 | 120,7 | 84,6 | 75,8 | 64,5 | 66,6 | 36,9 | -13% | 184% |
| 17 | Chapecoense | 99,8 | 67,2 | 46,8 | 34,6 | ND | ND | ND | 49% | - |
| 18 | Vitória | 90,5 | 112,0 | 52,3 | 61,8 | 65,1 | 52,3 | 34,2 | -19% | 164% |
| 19 | Ponte Preta | 68,8 | 64,6 | 53,8 | 22,4 | 45,6 | 30,1 | 16,3 | 6% | 321% |
| 20 | Goiás | 64,8 | 90,4 | 70,3 | 62,6 | 55,5 | 53,1 | 18,5 | -28% | 250% |



Aumento das receitas em 2017 R\$ milhões



Os clubes que viram o maior aumento absoluto das receitas foram Flamengo, Botafogo, Cruzeiro, São Paulo, Chapecoense e Palmeiras.

Redução das receitas em 2017



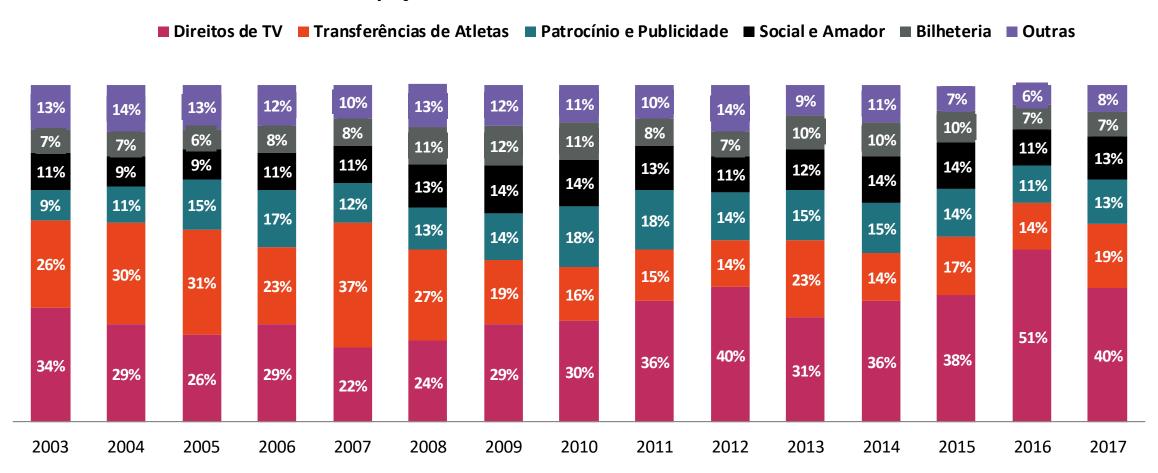
Os clubes que sofreram maior redução nas receitas foram Corinthians, Fluminense, Internacional, Goiás, Sport e Vasco.







Participação das fontes de receitas sobre o total – Em %





Participação das fontes de receitas sobre o total – Em %

| Clubes | Jogadores | | Direitos de TV | | Patrocinio e F | Publicidade | Social, sócio tor | cedor e amador | Bilhe | teria | Ou | tras |
|---------------|-----------|------|----------------|------|----------------|-------------|-------------------|----------------|------------|------------|------|------|
| Clubes | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 | 2017 | 2016 |
| Flamengo | 28% | 2% | 31% | 58% | 14% | 13% | 14% | 16% | 10% | 8% | 3% | 2% |
| Corinthians | 25% | 30% | 37% | 47% | 20% | 15% | 8% | 6% | 0% | 0% | 9% | 3% |
| Palmeiras | 7% | 11% | 27% | 27% | 26% | 19% | 16% | 18% | 15% | 15% | 9% | 11% |
| São Paulo | 39% | 28% | 26% | 33% | 12% | 9 % | 9% | 12% | 6% | 8% | 8% | 9% |
| Grêmio | 23% | 6% | 37% | 62% | 15% | 11% | 19% | 16% | 0% | 0% | 6% | 5% |
| Atlético-MG | 14% | 25% | 55% | 41% | 11% | 10% | 9% | 9% | 5% | 9 % | 6% | 6% |
| Santos | 27% | 25% | 38% | 50% | 10% | 8% | 5% | 6% | 9% | 5% | 11% | 6% |
| Internacional | 11% | 7% | 44% | 53% | 14% | 12% | 23% | 21% | 5% | 4% | 4% | 4% |
| Cruzeiro | 10% | 12% | 51% | 55% | 8% | 11% | 14% | 7% | 5% | 13% | 12% | 2% |
| Vasco da Gama | 29% | 0% | 50% | 77% | 10% | 6% | 4% | 7% | 2% | 2% | 5% | 7% |
| Atlético-PR | 18% | 20% | 35% | 34% | 6% | 5% | 16% | 15% | 7 % | 5% | 18% | 21% |
| Botafogo | 3% | 6% | 45% | 63% | 7% | 6% | 22% | 10% | 8% | 5% | 15% | 10% |
| Bahia | 2% | 3% | 61% | 75% | 12% | 7% | 6% | 5% | 15% | 8% | 4% | 2% |
| Vitória | 20% | 2% | 56% | 81% | 6% | 8% | 5% | 4% | 5% | 2% | 8% | 3% |
| Coritiba | 16% | 8% | 47% | 52% | 8% | 9% | 16% | 16% | 7 % | 10% | 5% | 5% |
| Goiás | 2% | 27% | 71% | 60% | 7% | 4% | 6% | 4% | 3% | 2% | 11% | 5% |
| Chapecoense | 11% | 8% | 38% | 46% | 9% | 10% | 14% | 10% | 4% | 4% | 23% | 22% |
| Ponte Preta | 11% | 9% | 61% | 65% | 9% | 9% | 0% | 0% | 6% | 3% | 13% | 12% |



Direitos de TV

Permanece como a principal fonte de receita dos clubes brasileiros.

Vitória

Goiás

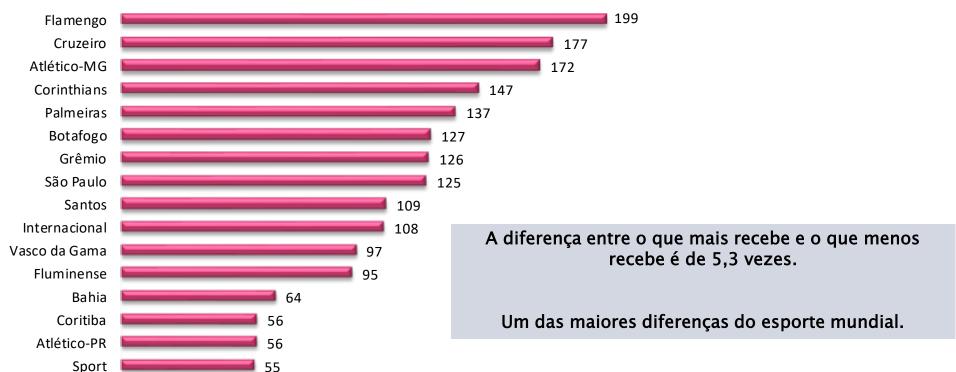
Ponte Preta

Chapecoense



51

38



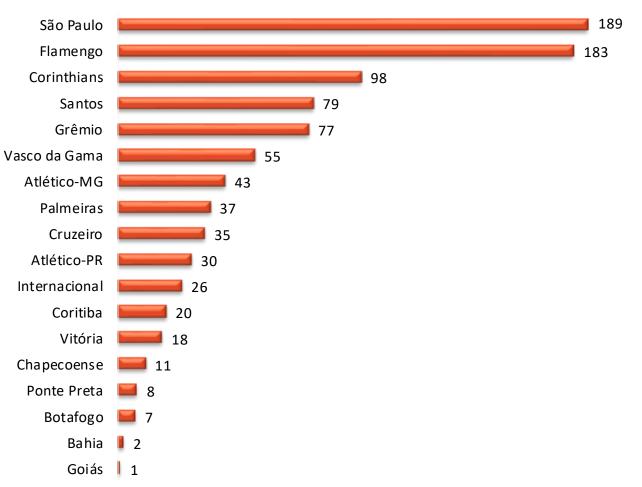




Transferências de atletas

Está consolidada como segunda fonte de receita dos times.

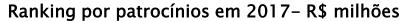
Ranking por transferências de atletas em 2017- R\$ milhões





Patrocínio e Publicidade

Os patrocínios cresceram e atualmente são a terceira fonte mais representativa para os clubes.





Poucos clubes faturam valores maiores.

131

Boa parte dos times fatura muito pouco, perto do seu potencial.

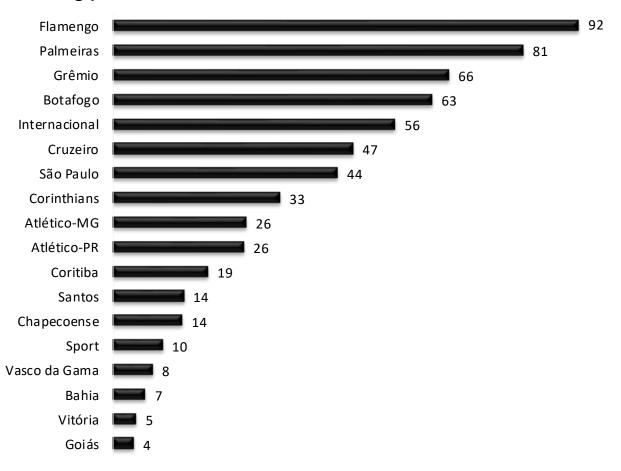




Clube Social e Sócio Torcedor

Atualmente é a quarta fonte de receita dos clubes brasileiros.

Ranking por Clube Social + Sócio Torcedor em 2017 - R\$ milhões

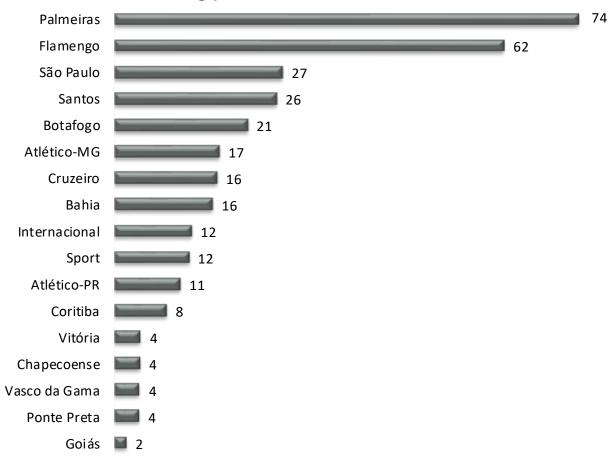




Bilheteria

Tradicionalmente é a quinta fonte de receita dos clubes brasileiros.

Ranking por bilheteria em 2017- R\$ milhões







Receita sem transferências de atletas

Desconsiderando o impacto das receitas geradas com as transferências de atletas, os 20 clubes brasileiros apresentaram queda de 2% no faturamento em 2017. Os clubes sem os recursos com os atletas geraram R\$ 4,09 bilhões em 2017.

O crescimento das receitas em 2017 está muito associado às transferências.





Fonte: Sports Value

Sem o impacto das transferências, Palmeiras passa o Flamengo e é o clube que mais fatura no Brasil.



Receita sem transferências de atletas

| RK | Clarker | | Receita | a sem transfe | erências de a | atletas - R\$ 1 | milhões | | Variação 2016-2017 | Variação 2011-2017 |
|------|---------------|-------|---------|---------------|---------------|-----------------|---------|-------|--------------------|--------------------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Em % | Em % |
| 1 | Palmeiras | 466,4 | 417,3 | 339,0 | 182,8 | 175,1 | 238,3 | 135,3 | 12% | 245% |
| 2 | Flamengo | 465,6 | 498,1 | 344,0 | 327,3 | 272,9 | 200,5 | 179,7 | -7% | 159% |
| 3 | Cruzeiro | 309,2 | 209,9 | 221,7 | 197,6 | 163,2 | 96,8 | 99,1 | 47% | 212% |
| 4 | Corinthians | 293,4 | 341,0 | 246,5 | 217,2 | 246,9 | 324,7 | 230,8 | -14% | 27% |
| 5 | São Paulo | 291,5 | 280,3 | 222,0 | 206,0 | 216,8 | 237,8 | 201,9 | 4% | 44% |
| 6 | Botafogo | 273,5 | 150,4 | 110,2 | 135,8 | 130,2 | 87,5 | 44,2 | 82% | 519% |
| 7 | Atlético-MG | 268,1 | 237,8 | 208,0 | 177,3 | 161,8 | 151,2 | 77,1 | 13% | 248% |
| 8 | Grêmio | 264,5 | 307,9 | 174,5 | 168,0 | 171,5 | 196,3 | 133,8 | -14% | 98% |
| 9 | Internacional | 220,0 | 273,1 | 203,0 | 191,2 | 152,9 | 192,6 | 145,7 | -19% | 51% |
| 10 | Santos | 208,4 | 223,0 | 159,1 | 125,5 | 127,8 | 170,5 | 152,3 | -7% | 37% |
| 11 | Vasco da Gama | 136,3 | 213,3 | 184,5 | 124,7 | 125,4 | 115,5 | 131,2 | -36% | 4% |
| 12 | Atlético-PR | 131,6 | 131,2 | 98,2 | 104,8 | 97,0 | 207,0 | 47,8 | 0% | 175% |
| 13 | Bahia | 102,5 | 117,4 | 68,7 | 67,6 | 58,0 | 57,8 | 36,5 | -13% | 181% |
| 14 | Coritiba | 99,5 | 101,0 | 80,5 | 79,7 | 78,7 | 74,0 | 63,2 | -1% | 57% |
| 15 | Chapecoense | 88,5 | 61,6 | 43,2 | 34,0 | ND | ND | ND | 44% | - |
| 16 | Vitória | 72,5 | 109,7 | 48,7 | 55,2 | 65,1 | 52,3 | 29,4 | -34% | 147% |
| 17 | Goiás | 63,7 | 66,3 | 52,0 | 55,9 | 48,4 | 17,0 | 17,0 | -4% | 274% |
| 18 | Ponte Preta | 61,0 | 58,6 | 42,1 | 14,3 | 45,6 | 30,1 | 11,2 | 4% | 442% |
| 19 | Fluminense | ND | 240,8 | 143,8 | 116,6 | 110,4 | 100,0 | 62,0 | - | - |
| 20 | Sport | ND | ND | 82,5 | 60,8 | ND | ND | ND | - | - |

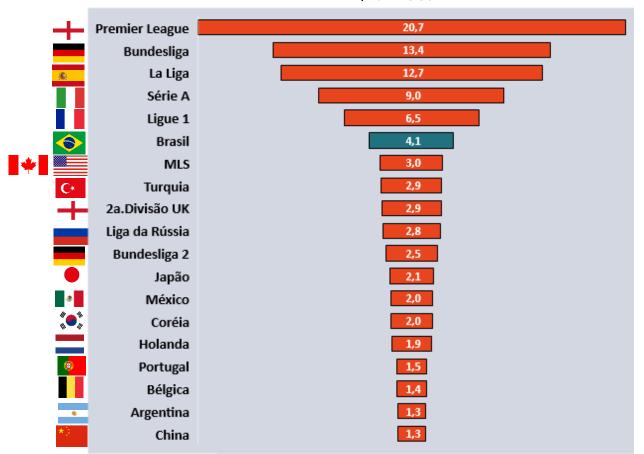


Brasil X Ligas do Mundo

Essa é a comparação que mostra onde estão os clubes brasileiros em relação às maiores ligas do futebol mundial.

Para essa análise foram desconsiderados os valores gerados com transferências de atletas, a fim de haver uma comparabilidade com as demais ligas do futebol mundial.

Em R\$ bilhões

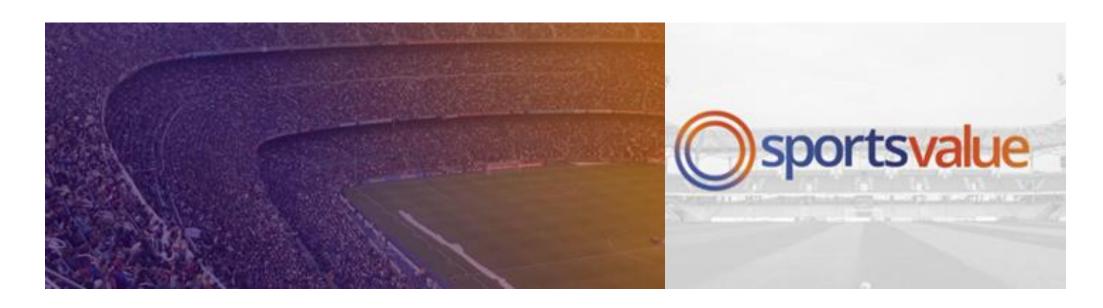


Os clubes brasileiros permanecem como 6ª posição do ranking mundial atrás apenas das Big 5 Leagues da Europa.

Mercado brasileiro tem potencial de sobra para ultrapassar a França.



Receitas por clube













1º

| Flamengo | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 199 | 297 | 128 | 115 | -33% |
| Patrocínios | 90 | 66 | 85 | 80 | 36% |
| Clube Social | 49 | 57 | 47 | 47 | -13% |
| Bilheteria | 62 | 39 | 44 | 41 | 58% |
| Sócio-Torcedor | 43 | 26 | 30 | 30 | 63% |
| Transferências de jogadores | 183 | 12 | 12 | 20 | 1426% |
| Outras | 22 | 12 | 10 | 14 | 81% |





2²

| Palmeiras | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 137 | 128 | 88 | 81 | 7% |
| Patrocínio e Publicidade | 131 | 91 | 70 | 17 | 44% |
| Bilheteria | 74 | 69 | 87 | 23 | 7% |
| Sócio torcedor | 47 | 43 | 32 | 12 | 8% |
| Transferências de Jogadores | 37 | 51 | 13 | 61 | -27% |
| Clube social | 34 | 45 | 50 | 35 | -25% |
| Premiações | 17 | 18 | 2 | 0 | -6% |
| Licenciamento de marca | 6 | 6 | 6 | 6 | -7% |
| Outras | 21 | 25 | 3 | 9 | -18% |







| | 0 |
|---|----------------|
| - | $\underline{}$ |
| | |

| São Paulo | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Transferências de Jogadores | 189 | 111 | 109 | 41 | 70 % |
| Direitos de TV | 125 | 128 | 84 | 78 | -2% |
| Patrocínio e Publicidade | 57 | 35 | 20 | 23 | 60% |
| Social e Amador | 34 | 34 | 33 | 30 | -2% |
| Bilheteria | 27 | 33 | 29 | 21 | -18% |
| Estádio | 25 | 22 | 23 | 28 | 16% |
| Licenciamento de marca | 13 | 14 | 17 | 17 | -8% |
| Sócio Torcedor | 11 | 14 | 12 | 7 | -22% |
| Outras | 0 | 0 | 1 | 3 | -22% |







4º

| Corinthians | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 147 | 230 | 122 | 109 | -36% |
| Transferências de Jogadores | 98 | 144 | 52 | 41 | -32% |
| Patrocínio e Publicidade | 78 | 72 | 67 | 64 | 10% |
| Premiações, Fiel torcedor e | 35 | 12 | 29 | 9 | 190% |
| Social e Amador | 33 | 27 | 29 | 29 | 22% |





| 5º | Cruzeiro | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 20 |
|----|----------|------|------|------|------|-------------|



| Cruzeiro | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 177 | 131 | 133 | 66 | 35% |
| Social e Amador | 48 | 16 | 19 | 17 | 198% |
| Transferências de Jogadores | 35 | 28 | 142 | 26 | 23% |
| Patrocínios | 26 | 27 | 21 | 22 | -2% |
| Bilheteria | 16 | 31 | 43 | 86 | -48% |
| Outras | 42 | 5 | 5 | 7 | 753% |



| 6º | Grêmio | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|----|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| | Direitos de TV | 126 | 202 | 80 | 60 | -38% |
| | Sócios | 66 | 53 | 46 | 51 | 25% |
| | Patrocínio e Publicidade | 53 | 36 | 35 | 42 | 48% |
| | Transferências de jogadores | 77 | 18 | 16 | 38 | 329% |
| | Royalties | 19 | 16 | 14 | 15 | 16% |
| | Bilheteria | 0,0 | 0,0 | 0,5 | 0,9 | -100% |
| | Outras | 0,5 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | <u>-</u> |







7º

| Atlético -MG | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 172 | 129 | 114 | 80 | 33% |
| Transferências de Jogadores | 43 | 79 | 36 | 2 | -45% |
| Patrocínio e Publicidade | 35 | 32 | 16 | 23 | 10% |
| Social e Amador | 26 | 28 | 23 | 19 | -7% |
| Bilheteria | 17 | 29 | 25 | 30 | -41% |
| Outras | 18 | 20 | 30 | 26 | -9% |



111\$

80

| 0 | Santos | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|---|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| | Direitos de TV | 109 | 149 | 86 | 62 | -27% |
| | Transferências de Jogadores | 79 | 73 | 11 | 46 | 8% |
| | Patrocínio e Publicidade | 27 | 22 | 22 | 29 | 23% |
| | Bilheteria | 26 | 15 | 18 | 11 | 68% |
| | Social e Amador | 14 | 18 | 19 | 15 | -21% |
| | Outras | 32 | 18 | 15 | 8 | 78% |







| | 0 |
|---|---|
| J | |

| Botafogo | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 127 | 101 | 54 | 49 | 26% |
| Social e Amador | 63 | 16 | 19 | 9 | 289% |
| Transferências de Jogadores | 7 | 10 | 11 | 28 | -28% |
| Patrocínio e Publicidade | 19 | 9 | 10 | 38 | 101% |
| Bilheteria | 21 | 8 | 13 | 21 | 155% |
| Estádio | 16 | 4 | 6 | 0 | 361% |
| Outras | 27 | 12 | 0 | 0 | 121% |





10º

| Internacional | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 108 | 154 | 73 | 58 | -30% |
| Transferências de jogadores | 26 | 20 | 94 | 30 | 32% |
| Patrocinio e Publicidade | 35 | 34 | 35 | 34 | 1% |
| Bilheteria | 12 | 64 | 16 | 12 | -80% |
| Sócios | 56 | 12 | 68 | 59 | 379% |
| Royalties | 3 | 5 | 5 | 3 | -42% |
| Outras | 7 | 4 | 6 | 8 | 55% |





^{11°} Fluminense, não apresentou dados de receitas.



| 1 | 2 | 0 |
|---|---|---|
| | | |

| Vasco da Gama | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 97 | 165 | 104 | 73 | -42% |
| Social e Amador | 8 | 14 | 24 | 12 | -45% |
| Patrocínio e Publicidade | 19 | 14 | 36 | 22 | 37% |
| Bilheteria | 4 | 5 | 11 | 11 | -22% |
| Transferências de Jogadores | 55 | 0 | 5 | 4 | - |
| Outras | 9 | 15 | 9 | 7 | -40% |





13º

| Atlético-PR | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 56 | 55 | 31 | 37 | 1% |
| Transferências de Jogadores | 30 | 33 | 60 | 34 | -10% |
| Sócios | 26 | 25 | 25 | 25 | 5% |
| Bilheteria | 11 | 8 | 6 | 4 | 34% |
| Patrocínio e Publicidade | 10 | 9 | 7 | 13 | 13% |
| Arena | 7 | 10 | 5 | 4 | -31% |
| Outras | 22 | 25 | 24 | 22 | -10% |







| 1 | 4 | 0 |
|---|---|---|
| | | Г |

| Coritiba | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 56 | 57 | 38 | 35 | -2% |
| Transferências de Jogadores | 20 | 9 | 5 | 8 | 129% |
| Sócios | 19 | 18 | 22 | 21 | 5% |
| Patrocínio e Publicidade | 9 | 10 | 8 | 13 | -5% |
| Bilheteria | 8 | 11 | 8 | 6 | -24% |
| Outras | 7 | 5 | 5 | 4 | 31% |



11|\$

15º

| Sport | 2017 | 2016 | 2015 | Evolução 2017 |
|------------|------|------|------|---------------|
| Futebol | 72 | 108 | 69 | -34% |
| Financeiro | 13 | 8 | 6 | 58% |
| Patrimônio | 5 | 3 | 2 | 91% |
| Marketing | 15 | 9 | 9 | 60% |
| Outras | 1 | 1 | 1 | -9% |







16º

| Bahia | 2017 | 2016 | 2015 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 64 | 91 | 44 | -30% |
| Bilheteria | 16 | 10 | 10 | 61% |
| Patrocínios | 13 | 9 | 6 | 44% |
| Sócios | 7 | 6 | 5 | 16% |
| Transferências de Jogadores | 2 | 3 | 16 | -28% |
| Outras | 4 | 2 | 3 | 68% |





17º

| Chapecoense | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 |
|---------------------------|------|------|------|------|
| Direitos de TV | 38 | 31 | 25 | 17 |
| Transferências de Atletas | 11 | 6 | 4 | 1 |
| Patrocínio e Publicidade | 9 | 7 | 7 | 5 |
| Sócio Torcedor | 14 | 7 | 7 | 7 |
| Bilheteria | 4 | 3 | 4 | 4 |
| Licenciamento | 2 | 1 | 0 | 0 |
| Doações | 14 | 20 | 0 | 0 |

Evolução 2017

24% 102% 32% 111% 58% 115% -33%







| 4 | | |
|---|-----|---|
| | · | U |
| | | _ |
| | . • | |

| Vitória | 2017 | 2016 | 2015 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 51 | 90 | 35 | -44% |
| Patrocínio e Publicidade | 6 | 9 | 7 | -36% |
| Sócios | 5 | 4 | 3 | 10% |
| Bilheteria | 4 | 2 | 3 | 77% |
| Transferências de Jogadores | 18 | 2 | 4 | 685% |
| Outras | 7 | 4 | 1 | 89% |





19º

| Ponte Preta | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | Evolução 2017 |
|-----------------------------|------|------|------|------|---------------|
| Direitos de TV | 42 | 42 | 28 | 7 | -1% |
| Transferências de Jogadores | 8 | 6 | 12 | 8 | 32% |
| Patrocínio e Publicidade | 6 | 6 | 4 | 4 | 6% |
| Bilheteria | 4 | 2 | 3 | 1 | 100% |
| Outras | 9 | 8 | 8 | 2 | 8% |



20º

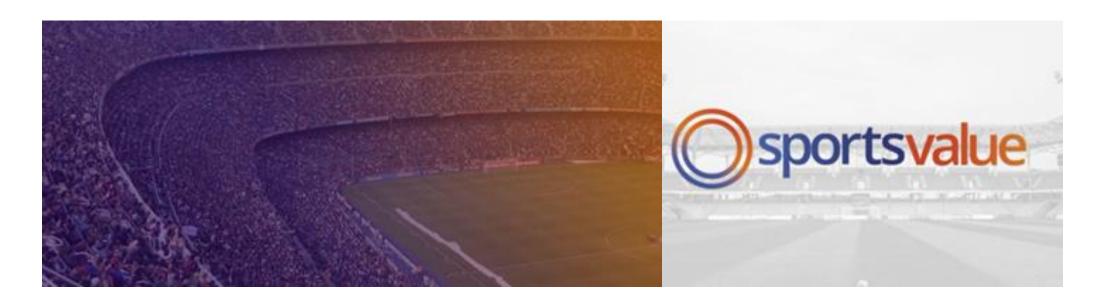
| Goiás | 2017 | 2016 | 2015 |
|-----------------------------|------|------|------|
| Direitos de TV | 46 | 54 | 35 |
| Transferências de Jogadores | 1 | 24 | 18 |
| Patrocínio e Publicidade | 5 | 3 | 3 |
| Social e Amador | 4 | 3 | 4 |
| Bilheteria | 2 | 2 | 4 |
| Outras | 7 | 4 | 0 |

Evolução -15% -95% 44% 30% 15% 64%





Custos, resultados financeiros e dívidas











Os custos com departamento de futebol dos 20 times apresentaram grande evolução em 2017. Embora as receitas tenham apresentado aumento de 4%, os custos com futebol cresceram 21%

O custo total com futebol dos 20 times atingiu R\$ 3,5 bilhões em 2017, frente aos R\$ 2,9 bilhões de 2016.

É o maior valor já registrado pelos clubes em toda a história do futebol brasileiro.





As receitas sem as transferências não acompanharam essa elevação dos custos e podemos ter em 2018 um ajuste financeiro pesado deste aumento de mais de R\$ 620 milhões nos custos com futebol em 2017.

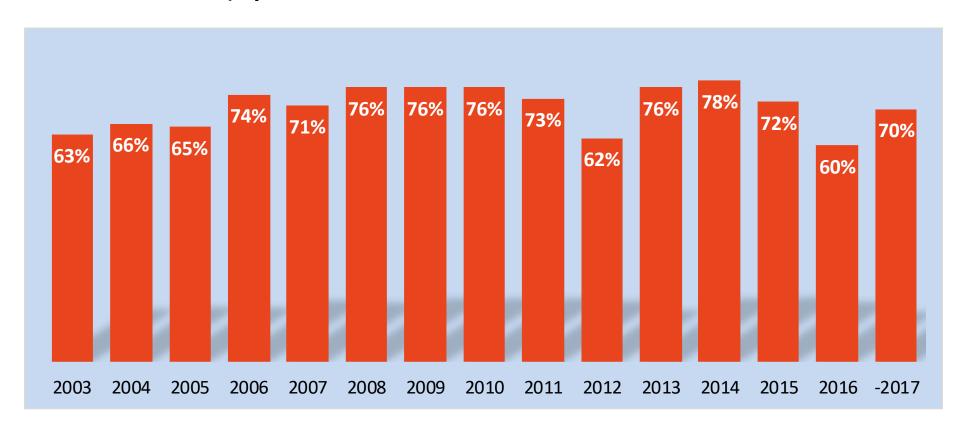


| RK | Clubes | | | Custos co | m Futebol- R | R\$ milhões | | | Variação 2016-2017 | Variação 2011-2017 |
|------|---------------|-------|-------|-----------|--------------|-------------|-------|-------|--------------------|--------------------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Em % | Em % |
| 1 | Palmeiras | 368,5 | 292,4 | 246,1 | 202,3 | 133,8 | 139,7 | 115,9 | 26% | 218% |
| 2 | São Paulo | 354,8 | 270,0 | 273,6 | 235,5 | 248,1 | 189,6 | 145,9 | 31% | 143% |
| 3 | Flamengo | 351,7 | 200,7 | 147,0 | 169,9 | 180,0 | 165,0 | 108,6 | 75% | 224% |
| 4 | Corinthians | 278,0 | 299,6 | 250,3 | 238,5 | 248,2 | 233,3 | 197,4 | -7% | 41% |
| 5 | Grêmio | 250,2 | 190,2 | 174,6 | 154,0 | 156,1 | 134,4 | 96,3 | 32% | 160% |
| 6 | Atlético-MG | 240,0 | 233,6 | 166,5 | 189,6 | 146,4 | 125,9 | 91,3 | 3% | 163% |
| 7 | Cruzeiro | 219,8 | 193,1 | 306,4 | 193,5 | 157,5 | 99,3 | 88,8 | 14% | 147% |
| 8 | Internacional | 213,3 | 175,4 | 215,0 | 193,4 | 211,3 | 192,4 | 147,5 | 22% | 45% |
| 9 | Santos | 208,9 | 175,4 | 173,1 | 164,1 | 167,7 | 134,8 | 142,4 | 19% | 47% |
| 10 | Fluminense | 197,0 | 181,0 | 121,9 | 81,4 | 82,0 | 76,3 | 64,2 | 9% | 207% |
| 11 | Vasco da Gama | 145,2 | 121,3 | 102,3 | 77,5 | 113,6 | 94,5 | 78,6 | 20% | 85% |
| 12 | Atlético-PR | 118,1 | 106,2 | 107,5 | 82,1 | 89,9 | 71,4 | 55,6 | 11% | 113% |
| 13 | Botafogo | 115,0 | 100,5 | 76,3 | 121,2 | 167,7 | 98,3 | 59,6 | 14% | 93% |
| 14 | Vitória | 87,0 | 50,8 | 42,9 | 46,7 | 47,9 | 40,8 | 23,4 | 71% | 271% |
| 15 | Bahia | 86,6 | 64,0 | 47,8 | 62,6 | 60,3 | 53,8 | 39,0 | 35% | 122% |
| 16 | Chapecoense | 81,8 | 49,6 | 40,3 | 30,2 | ND | ND | ND | 65% | - |
| 17 | Coritiba | 69,7 | 61,9 | 54,7 | 71,4 | 65,5 | 61,9 | 50,3 | 13% | 39% |
| 18 | Sport | 62,6 | 58,6 | 58,2 | 50,9 | 45,6 | 45,8 | 37,3 | 7% | 68% |
| 19 | Ponte Preta | 45,4 | 43,0 | 39,4 | 25,0 | 32,0 | 35,8 | 19,8 | 6% | 129% |
| 20 | Goiás | 43,2 | 50,0 | 31,6 | 29,2 | 42,2 | 35,8 | 26,8 | -14% | 61% |



Os custos com departamento de futebol dos 20 times representam atualmente 70% da receita total. Em 2016 esse índice estava em 60%.

Participação dos custos com futebol sobre a receita total - Em %





Muitos clubes apresentam índice custo do futebol/receita acima do valor médio de 70% em 2017.

O ideal é que esse índice não ultrapasse 73% para clubes com altas dívidas, de acordo com análises da Sports Value.

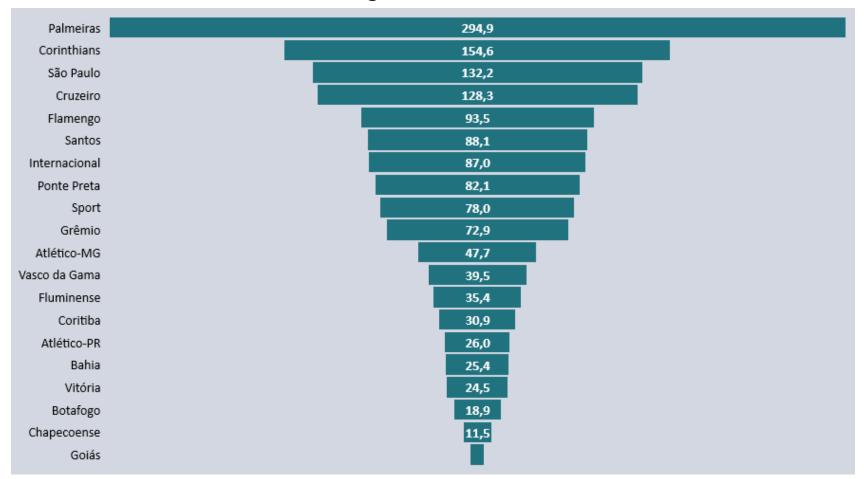
| RK | Clubes | | (| Custos do fut | ebol / Receit | ta total- Em S | % | |
|------|---------------|------|------|---------------|---------------|----------------|------|------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 |
| 1 | Botafogo | 41% | 63% | 63% | 74% | 92% | 80% | 101% |
| 2 | Flamengo | 54% | 39% | 41% | 49% | 66% | 78% | 59% |
| 3 | Coritiba | 59% | 57% | 64% | 82% | 68% | 71% | 76% |
| 4 | Sport | 59% | 45% | 66% | 84% | 89% | 57% | 80% |
| 5 | Cruzeiro | 64% | 81% | 84% | 87% | 84% | 82% | 69% |
| 6 | Ponte Preta | 66% | 67% | 73% | 112% | 70% | 119% | 122% |
| 7 | Goiás | 67% | 60% | 45% | 47% | 76% | 67% | 145% |
| 8 | Corinthians | 71% | 62% | 84% | 92% | 79% | 65% | 68% |
| 9 | Santos | 73% | 59% | 102% | 96% | 88% | 68% | 75% |
| 10 | Palmeiras | 73% | 61% | 70% | 83% | 74% | 57% | 78% |
| 11 | Atlético-PR | 73% | 65% | 68% | 59% | 88% | 34% | 85% |
| 12 | Grêmio | 73% | 59% | 92% | 75% | 79% | 58% | 67% |
| 13 | São Paulo | 74% | 69% | 83% | 95% | 68% | 67% | 65% |
| 14 | Vasco da Gama | 76% | 57% | 54% | 60% | 72% | 65% | 57% |
| 15 | Atlético-MG | 77% | 74% | 68% | 106% | 64% | 77% | 91% |
| 16 | Chapecoense | 82% | 66% | 86% | 87% | - | - | - |
| 17 | Bahia | 83% | 53% | 56% | 83% | 94% | 81% | 106% |
| 18 | Internacional | 87% | 60% | 72% | 94% | 81% | 76% | 78% |
| 19 | Fluminense | 93% | 62% | 68% | 67% | 66% | 50% | 80% |
| 20 | Vitória | 96% | 45% | 82% | 76% | 74% | 78% | 68% |



Investimento em jogadores

Segundo análise da Sports Value, os 20 times analisados tem R\$ 1,5 bilhão registrados no ativo intangível. O ativo intangível representa o valor do investimento em jogadores no ativo imobilizado, tanto os atletas profissionais, como os da categoria de base.

Ativo Intangível 2017 – R\$ milhões





Superávits / Déficits do exercício

Os 20 clubes em receitas do Brasil fecharam 2017 com superávits de R\$ 27,8 milhões, frente aos R\$ 443 milhões em 2016 e R\$ 173 milhões de 2015.

Já é o terceiro ano consecutivo de superávits. Isso somente foi possível pelos valores recebidos com PROFUT em 2015 e Luvas da TV em 2016., que são valores extraordinários.

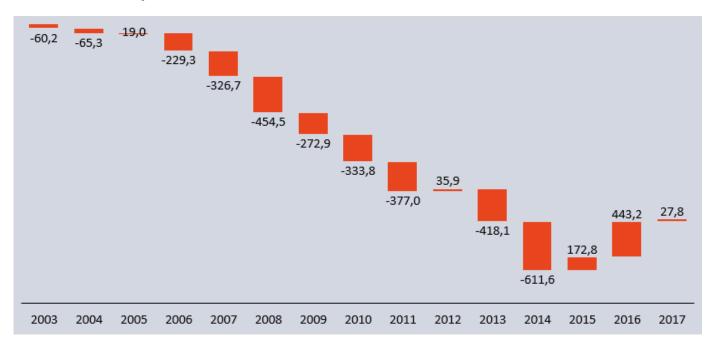
Os 20 maiores clubes do Brasil nesses três anos somaram superávits de R\$ 644 milhões.

O resultado conjunto de 2017 foi muito impactado pelos ótimos resultados de Flamengo com R\$ 155 milhões.

Palmeiras R\$ 57 milhões, Botafogo R\$ 53 milhões e Cruzeiro com R\$ 30,5 milhões também contribuíam para o resultado positivo.

Os 10 clubes que fecharam no vermelho somaram perdas em 2017 de R\$ -326 milhões.

Superávits / Déficits do exercício-R\$ milhões



As perdas dos times brasileiros em 7 anos ultrapassam R\$ -701 milhões.

Em 15 anos os déficits somam R\$ 2,4 bilhões.



Superávits / Déficits do exercício

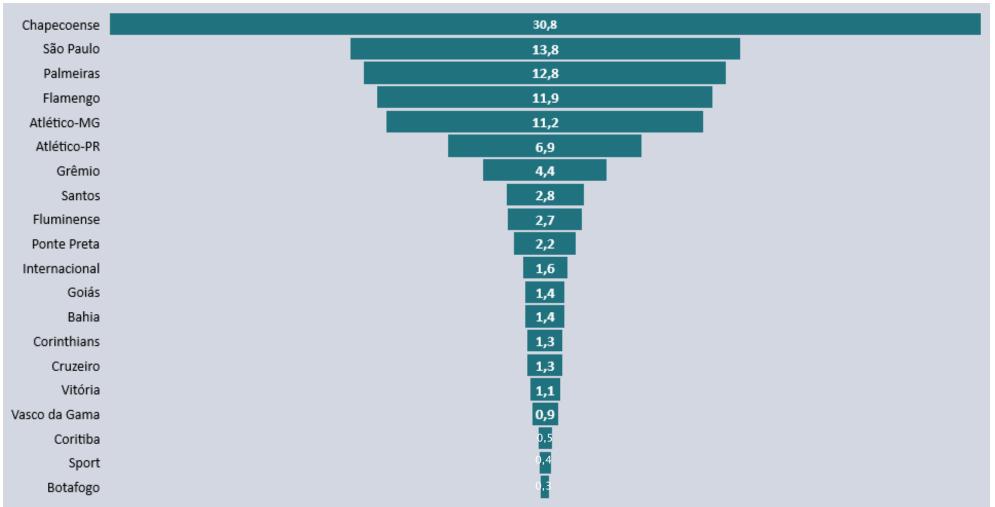
| RK | Clubes | | Superávits / Déficits do Exercício - Em R\$ milhões | | | | | | | | |
|------|---------------|-------|---|-------|--------|--------|-------|--------|-----------|--|--|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | 2011-2017 | | |
| 1 | Flamengo | 159,1 | 153,5 | 130,5 | 64,3 | -19,5 | -60,5 | -12,4 | 414,9 | | |
| 2 | Palmeiras | 57,0 | 89,6 | 10,6 | -27,7 | -22,6 | 31,9 | -22,8 | 116,0 | | |
| 3 | Botafogo | 53,4 | -9,2 | 108,8 | -174,8 | -74,0 | -49,3 | -166,6 | -311,8 | | |
| 4 | Cruzeiro | 30,5 | -29,3 | -25,8 | -38,7 | -22,8 | -31,0 | -13,1 | -130,1 | | |
| 5 | Atlético-PR | 26,4 | 36,6 | 45,8 | 43,2 | -6,5 | 122,8 | -4,9 | 263,5 | | |
| 6 | São Paulo | 15,1 | 0,8 | -72,5 | -100,1 | 23,5 | 0,8 | 0,2 | -132,1 | | |
| 7 | Chapecoense | 5,2 | 6,8 | 2,8 | 0,1 | ND | ND | ND | 14,9 | | |
| 8 | Santos | 2,9 | 54,2 | -78,2 | -59,0 | -40,6 | 14,6 | 7,4 | -98,7 | | |
| 9 | Grêmio | 2,8 | 35,3 | -37,6 | -31,6 | -56,8 | 28,2 | -21,0 | -80,7 | | |
| 10 | Goiás | 1,7 | 15,8 | 25,5 | 15,1 | -7,5 | 1,4 | -18,3 | 33,6 | | |
| 11 | Ponte Preta | -5,6 | 0,7 | 0,5 | -8,9 | 1,4 | -16,8 | -12,6 | -41,5 | | |
| 12 | Bahia | -8,7 | 21,8 | 29,4 | -13,7 | -113,1 | -3,1 | -18,5 | -105,8 | | |
| 13 | Coritiba | -8,7 | -11,0 | -16,5 | -42,9 | -6,7 | -9,0 | -11,9 | -106,7 | | |
| 14 | Sport | -18,3 | -0,6 | -26,5 | -8,6 | -5,0 | 23,5 | 0,3 | -35,1 | | |
| 15 | Vasco da Gama | -23,0 | 11,9 | 119,8 | -13,6 | -10,4 | -0,1 | 4,6 | 89,2 | | |
| 16 | Atlético-MG | -25,1 | 2,1 | -11,9 | -53,2 | -22,5 | -33,2 | -36,1 | -179,9 | | |
| 17 | Corinthians | -35,1 | 31,0 | -97,1 | -97,0 | 1,0 | 7,5 | 5,3 | -184,3 | | |
| 18 | Vitória | -59,8 | 25,9 | -7,6 | 0,1 | 0,5 | 0,2 | 0,2 | -40,5 | | |
| 19 | Internacional | -62,6 | -1,0 | 27,6 | -49,1 | -1,0 | 11,0 | -23,4 | -98,3 | | |
| 20 | Fluminense | -79,4 | 8,3 | 31,8 | -7,1 | -3,3 | -3,7 | -34,1 | -87,5 | | |



Caixa e Bancos

Os 20 clubes tem conjuntamente apenas R\$ 110 milhões em caixa e bancos no Ativo Circulante. São os recursos com disponibilidade imediata.

Valores no Ativo -Caixa e Bancos - R\$ milhões



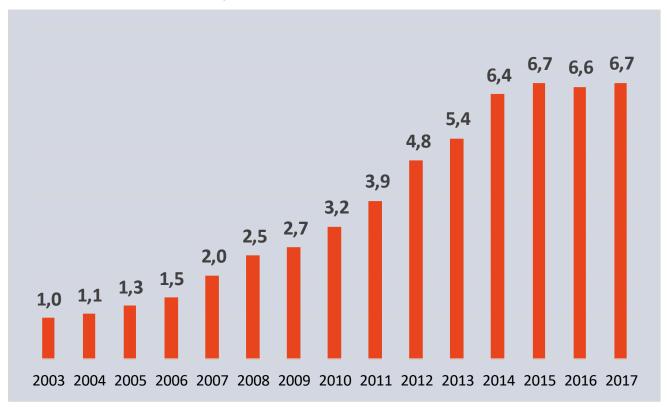


Dívidas

As dívidas dos 20 times passaram de R\$ 6,63 bilhões em 2016 para R\$ 6,76 bilhões em 2017, alta de 2%.

Nos últimos quatro anos as dívidas subiram 77%, enquanto a inflação acumulada do período foi de 43%.

Evolução das dívidas R\$ bilhões



Em 15 anos as dívidas cresceram 573% e a inflação acumulada foi de 143%.



Dívidas

| RK | Clubes | | | Dívida | as - Em R\$ m | ilhões | | | Variação 2016-2017 | Variação 2011-2017 |
|------|---------------|-------|-------|--------|---------------|--------|-------|-------|--------------------|--------------------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Em % | Em % |
| 1 | Botafogo | 719,5 | 751,1 | 731,1 | 848,4 | 698,8 | 660,9 | 563,9 | -4% | 28% |
| 2 | Internacional | 700,5 | 660,5 | 651,0 | 340,6 | 229,3 | 215,4 | 197,4 | 6% | 255% |
| 3 | Fluminense | 560,7 | 501,8 | 461,9 | 439,6 | 422,7 | 444,8 | 404,9 | 12% | 38% |
| 4 | Atlético-MG | 538,1 | 518,7 | 496,5 | 491,4 | 438,4 | 414,5 | 367,6 | 4% | 46% |
| 5 | Vasco da Gama | 506,0 | 456,8 | 467,6 | 596,5 | 571,8 | 430,0 | 422,6 | 11% | 20% |
| 6 | Palmeiras | 462,0 | 394,8 | 409,7 | 332,7 | 311,8 | 324,5 | 240,5 | 17% | 92% |
| 7 | Corinthians | 448,4 | 425,9 | 452,7 | 371,7 | 193,7 | 177,1 | 178,5 | 5% | 151% |
| 8 | Grêmio | 392,4 | 397,4 | 423,8 | 382,1 | 282,0 | 187,2 | 198,9 | -1% | 97% |
| 9 | Santos | 360,7 | 356,7 | 409,9 | 373,2 | 296,7 | 278,1 | 207,7 | 1% | 74% |
| 10 | Flamengo | 335,0 | 460,6 | 579,3 | 697,9 | 757,4 | 803,7 | 355,5 | -27% | -6% |
| 11 | Cruzeiro | 313,6 | 363,1 | 290,0 | 252,9 | 199,9 | 143,0 | 120,3 | -14% | 161% |
| 12 | Atlético-PR | 297,9 | 264,5 | 248,3 | 233,4 | 118,3 | - | 4,1 | 13% | 7088% |
| 13 | São Paulo | 295,4 | 335,3 | 359,4 | 341,0 | 250,7 | 273,4 | 158,5 | -12% | 86% |
| 14 | Coritiba | 246,1 | 242,6 | 227,8 | 214,3 | 168,4 | 151,0 | 111,0 | 1% | 122% |
| 15 | Bahia | 170,5 | 166,4 | 162,9 | 216,0 | 167,8 | 61,2 | 58,4 | 2% | 192% |
| 16 | Sport | 164,9 | 109,6 | 83,9 | 55,6 | 49,4 | 12,3 | 35,6 | 50% | 364% |
| 17 | Ponte Preta | 148,0 | 144,1 | 146,3 | 146,5 | 140,6 | 138,0 | 105,0 | 3% | 41% |
| 18 | Vitória | 60,6 | 40,0 | 54,8 | 26,0 | 23,2 | 15,6 | 10,4 | 52% | 480% |
| 19 | Goiás | 42,0 | 42,4 | 56,2 | 80,1 | 96,3 | 80,4 | 79,9 | -1% | -47% |
| 20 | Chapecoense | 0,9 | 0,0 | 2,2 | 1,3 | 1,3 | ND | ND | - | - |



Relação Dívidas / Receitas

Os clubes conseguiram, graças ao aumento de receitas melhorar a relação dívida / receita média nos últimos anos.

Esse índice que na média dos 20 clubes era de 2,07 em 2014 caiu para 1,80 em 2015 e 1,36 em 2016.

Em 2017 foi reduzido para 1,33, o menor índice desde 2005.



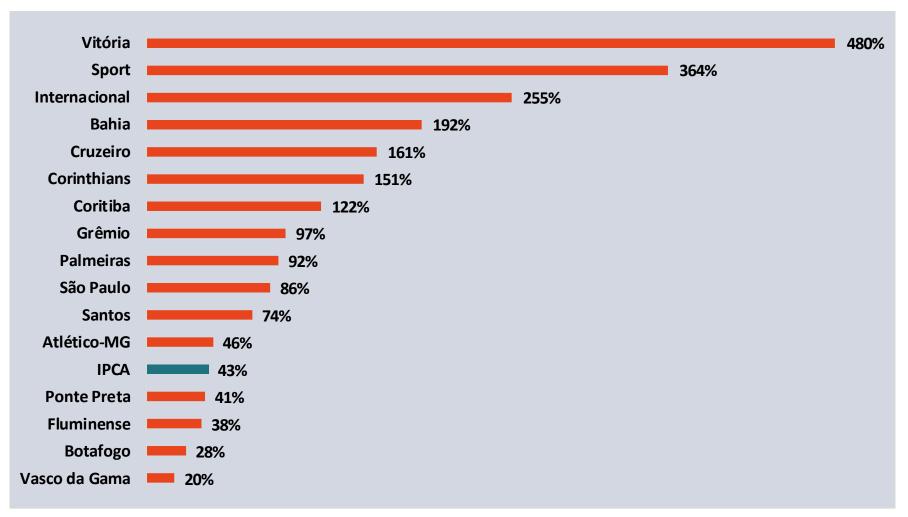
| RK | Clubes | | | Dívida | total / Recei | ta total | | |
|------|---------------|------|------|--------|---------------|----------|------|------|
| 2017 | Clubes | | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 |
| 1 | Chapecoense | 0,01 | 0,00 | 0,05 | 0,04 | - | - | - |
| 2 | Flamengo | 0,52 | 0,90 | 1,63 | 2,01 | 2,78 | 3,79 | 1,92 |
| 3 | São Paulo | 0,62 | 0,86 | 1,09 | 1,38 | 0,69 | 0,96 | 0,70 |
| 4 | Goiás | 0,66 | 0,64 | 0,80 | 1,28 | 1,74 | 1,51 | 4,32 |
| 5 | Vitória | 0,67 | 0,36 | 1,05 | 0,42 | 0,36 | 0,30 | 0,30 |
| 6 | Cruzeiro | 0,91 | 1,52 | 0,80 | 1,13 | 1,06 | 1,19 | 0,93 |
| 7 | Palmeiras | 0,92 | 0,83 | 1,17 | 1,36 | 1,72 | 1,33 | 1,62 |
| 8 | Corinthians | 1,15 | 0,88 | 1,52 | 1,44 | 0,61 | 0,49 | 0,61 |
| 9 | Grêmio | 1,15 | 1,22 | 2,22 | 1,85 | 1,44 | 0,80 | 1,39 |
| 10 | Santos | 1,26 | 1,21 | 2,41 | 2,18 | 1,56 | 1,41 | 1,10 |
| 11 | Sport | 1,56 | 0,85 | 0,96 | 0,91 | 0,96 | 0,15 | 0,76 |
| 12 | Bahia | 1,63 | 1,38 | 1,93 | 2,85 | 2,60 | 0,92 | 1,58 |
| 13 | Atlético-MG | 1,73 | 1,64 | 2,03 | 2,75 | 1,92 | 2,54 | 3,68 |
| 14 | Atlético-PR | 1,85 | 1,61 | 1,57 | 1,68 | 1,16 | 0,00 | 0,06 |
| 15 | Coritiba | 2,07 | 2,21 | 2,66 | 2,46 | 1,74 | 1,74 | 1,67 |
| 16 | Ponte Preta | 2,15 | 2,23 | 2,72 | 6,54 | 3,08 | 4,59 | 6,44 |
| 17 | Botafogo | 2,56 | 4,69 | 6,04 | 5,19 | 3,85 | 5,38 | 9,57 |
| 18 | Vasco da Gama | 2,64 | 2,14 | 2,46 | 4,62 | 3,64 | 2,94 | 3,08 |
| 19 | Fluminense | 2,64 | 1,71 | 2,56 | 3,60 | 3,39 | 2,94 | 5,05 |
| 20 | Internacional | 2,85 | 2,26 | 2,19 | 1,66 | 0,88 | 0,85 | 1,05 |

Esse é um dos melhores indicadores no futebol brasileiro para acompanhar a gestão dos clubes.



Crescimento das dívidas em relação à inflação

Crescimento das Dívidas de 2011 a 2017





Chapecoense não tinha dados. Atlético-PR tinha praticamente zero de dívida.

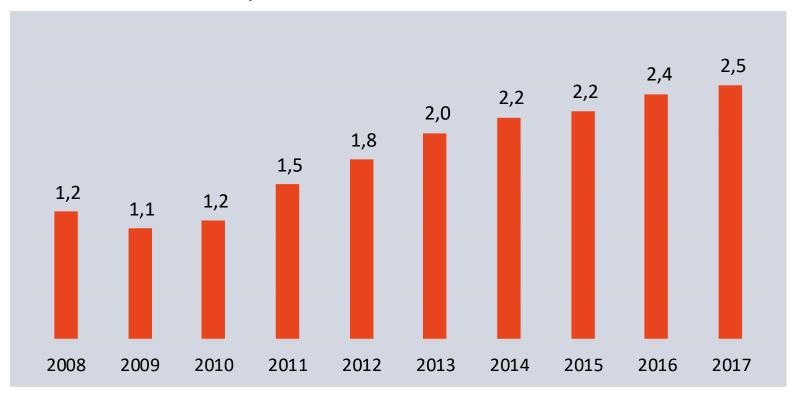


Dívidas Fiscais

As dívidas fiscais dos 20 times passaram de R\$ 2,4 bilhões em 2016 para R\$ 2,5 bilhões em 2017, alta de 4%.

As dívidas fiscais representam atualmente 37% do endividamento total dos times. Em uma década as dívidas com o Governo Federal dobraram de tamanho.

Evolução das dívidas fiscais -R\$ bilhões





Dívidas Fiscais

| RK | Clubes | | | Dívidas F | iscais- Em R | \$ milhões | | | Variação 2016-2017 | Variação 2011-2017 |
|------|---------------|-------|-------|-----------|--------------|------------|-------|-------|--------------------|--------------------|
| 2017 | Clubes | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | Em % | Em % |
| 1 | Botafogo | 325,7 | 271,0 | 265,1 | 197,3 | 129,6 | 200,8 | 198,3 | 20% | 64% |
| 2 | Flamengo | 300,5 | 282,4 | 265,1 | 354,6 | 377,1 | 400,2 | 257,5 | 6% | 17% |
| 3 | Atlético-MG | 237,1 | 284,3 | 258,0 | 239,2 | 258,8 | 223,1 | 187,5 | -17% | 26% |
| 4 | Corinthians | 215,3 | 202,2 | 184,8 | 147,2 | 169,2 | 54,4 | 57,5 | 6% | 274% |
| 5 | Fluminense | 200,0 | 182,1 | 163,0 | 195,6 | 165,1 | 165,5 | 158,3 | 10% | 26% |
| 6 | Cruzeiro | 170,8 | 174,0 | 156,8 | 63,8 | 50,4 | 59,8 | 45,0 | -2% | 280% |
| 7 | Santos | 157,9 | 146,9 | 128,4 | 100,9 | 98,2 | 96,4 | 94,2 | 8% | 68% |
| 8 | Vasco da Gama | 150,3 | 154,9 | 173,9 | 247,5 | 218,1 | 109,8 | 85,2 | -3% | 76% |
| 9 | Bahia | 107,1 | 105,0 | 92,2 | 120,9 | 65,8 | ND | ND | 2% | - |
| 10 | Coritiba | 100,5 | 95,3 | 87,1 | 66,9 | 58,5 | 55,8 | 48,9 | 5% | 105% |
| 11 | Grêmio | 92,4 | 89,2 | 82,4 | 95,2 | 95,3 | 89,9 | 87,8 | 4% | 5% |
| 12 | Internacional | 88,1 | 91,2 | 84,8 | 125,9 | 124,4 | 124,2 | 122,7 | -3% | -28% |
| 13 | São Paulo | 82,8 | 89,3 | 82,4 | 59,0 | 60,5 | 62,8 | 60,8 | -7% | 36% |
| 14 | Palmeiras | 72,0 | 70,4 | 67,7 | 63,4 | 46,4 | 49,0 | 49,1 | 2% | 47% |
| 15 | Sport | 63,7 | 62,6 | 51,1 | 26,4 | 43,6 | 11,5 | 11,6 | 2% | 450% |
| 16 | Vitória | 44,9 | 25,0 | 18,2 | 9,4 | 14,9 | 15,4 | 15,9 | 79% | 182% |
| 17 | Ponte Preta | 26,0 | 24,1 | 24,2 | 19,8 | 16,8 | 16,3 | 12,8 | 8% | 103% |
| 18 | Goiás | 23,5 | 24,1 | 23,4 | 27,3 | 13,3 | 11,6 | 11,5 | -3% | 104% |
| 19 | Atlético-PR | 11,5 | 10,6 | 11,7 | 1,0 | 3,3 | 3,4 | - | 9% | - |
| 20 | Chapecoense | 1,9 | 0,8 | 1,3 | 1,1 | 1,2 | ND | ND | 130% | - |



Contato



Marketing esportivo, branding, patrocínios/ativações, avaliação de marcas e de propriedades esportivas.

Amir Somoggi Sócio diretor amir.somoggi@sportsvalue.com.br Cel. +55 11 99749-2233

Av. Brig. Faria Lima, 1811 - 9° andar - Conj.918

https://www.sportsvalue.com.br/



NOSSOS SERVIÇOS



Marketing Esportivo

O esporte oferece uma plataforma única de valorização de marcas, engajamento e fidelidade do consumidor e ampliação efetiva de vendas.



Branding no Esporte

No mundo atual, em constante transformação e com cada vez mais exigência do consumidor, o branding, ou gestão da marca torna-se ainda mais essencial.



Patrocínios e Ativações

O patrocínio esportivo e suas ações complementares de ativação são comprovadamente a melhor ferramenta de marketing para os dias atuais.



Avaliação de Marcas

A avaliação de marcas é uma ferramenta fundamental no mundo dos negócios. As marcas são ativos em constante evolução e devem estar no centro de toda gestão.



Valuation de propriedades esportivas

A Sports Value é a primeira empresa do mercado brasileiro que avalia ativos esportivos, com uma metodologia própria e premissas extremamente consistentes.



Relações Internacionais

O mundo em rápida evolução exige que os projetos de marketing esportivo tenham um caráter global atualmente.



www.sportsvalue.com.br